

Wir bieten jedem die Vorsorge, die zu seinem Leben passt.



Für Sie kombinieren wir unsere BausparBank
 und Versicherung zu einem einzigartigen
 Gesamtangebot in Deutschland.
 Wir sind DER VORSORGE - SPEZIALIST.



Vorwort.

Vorsorge von Anfang an.

Verantwortungsbewusstsein, Beständigkeit und Verlässlichkeit – diese Werte sind heute wieder aktuell. Bei uns haben sie Tradition. Seit der Unternehmensgründung sind wir dem Vorsorge-Gedanken verpflichtet und haben ihn von der ersten Stunde an gepflegt und weiterentwickelt. Heute bieten wir unseren Kunden ein umfassendes Vorsorge-Paket aus einer Hand.

Aus dem Zusammenschluss von Wüstenrot und Württembergische ist „Der Vorsorge-Spezialist“ entstanden. Wir setzen auf stabile Werte und ein transparentes Leistungsportfolio – ein Versprechen, dem unsere Kunden zu Recht vertrauen. Unsere leistungsstarken und sicheren Produkte bieten Vorsorge und Schutz in allen Lebensphasen.

Moderne Vorsorge ruht auf vier Bausteinen: Absicherung, Wohneigentum, Risikoschutz und Vermögensbildung bilden ein stabiles Fundament für die Verwirklichung persönlicher Lebensentwürfe, Wünsche und Ziele. Bedürfnisse ändern sich. Für neue Aufgaben und Anforderungen entwickeln wir darum bedarfsgerechte, innovative Lösungen. So stellen wir die Zukunftssicherung unserer Kunden immer auf den neuesten Stand. Als unabhängiger Dienstleister mit jahrzehntelanger Vorsorge-Erfahrung setzen wir auf die Kompetenz und Verlässlichkeit persönlicher Beratung und auf die Kraft eines erfolgreichen Finanzkonzerns. Als glaubwürdiger Partner unserer Kunden bürgen wir für die bestmögliche Erfüllung ihrer Vorsorge-Wünsche.

Willkommen bei Wüstenrot & Württembergische

Der Vorsorge - Spezialist



Wir gestalten Zukunft – Tag für Tag. Vorsorge-Kompetenz mit Tradition.

Erfahrung in Sicherheit und Schutz.

90 Jahre Wüstenrot und mehr als 180 Jahre Württembergische – zusammen sind das mehr als 270 Jahre Vorsorge-Erfahrung. Diese solide Basis aus Kompetenz, Wissen und Innovationskraft ist in Deutschland einzigartig. Das gemeinsame Erbe von Wüstenrot und der Württembergischen garantiert auch in wirtschaftlich turbulenten Zeiten Sicherheit. Als Grundstein für langfristigen Erfolg in der Zukunft.

Millionen Kunden: Wüstenrot.

Wüstenrot ist Deutschlands erste Bausparkasse. Aus dem 1921 im Ort Wüstenrot gegründeten Verein „Gemeinschaft der Freunde“ entstand ein leistungsfähiges Unternehmen. Schon zu Beginn wurde den damals noch wenigen Mitgliedern schnell und unkompliziert zu Baukapital verholfen. Die Sparbeträge aller Beteiligten wurden zusammengelegt; ein Losverfahren entschied über die Verteilung der Mittel. Die Zeiten der Lotterie sind vorbei, doch am Grundsatz der Hilfe zur Selbsthilfe hat sich nichts geändert. Heute gewährleisten wir Sicherheit in neuer Dimension: Statt einer kleinen Gemeinschaft vertrauen Millionen Kunden auf dieses Prinzip.

Der Fels in der Brandung: die Württembergische.

Im Jahr 1828 schlossen sich engagierte Bürger zur „Württembergische Privat-Feuer-Versicherungsgesellschaft“ zusammen und gründeten so die erste private Sachversicherung Süddeutschlands. Ziel war es, den finanziellen Schaden der Mitglieder im Falle eines Brandes zu begrenzen. Bereits fünf Jahre später

wurde die Allgemeine Rentenanstalt zu Stuttgart gegründet – Deutschlands erste Rentenversicherung. Seit 1923 bestehen Geschäftsbeziehungen zwischen den beiden Unternehmen, und seit 1991 firmieren sie unter dem Namen Württembergische. Im Laufe der Jahrzehnte wurde das Vorsorge-Angebot stets weiter ausgebaut und aktualisiert. Heute bietet das Portfolio bestmöglichen Schutz. Dem Ursprungsgedanken, Menschen optimal vor Risiken zu schützen und für die Zukunft vorzusorgen, sind wir bis heute verpflichtet.

Zwei starke Vorsorge-Unternehmen werden eins: Wüstenrot & Württembergische entsteht.

Aus dem Zusammenschluss von Wüstenrot und der Württembergischen im Jahr 1999 entstand die W&W AG. Ähnliche Wurzeln bildeten das Fundament der erfolgreichen Fusion. Die Unternehmenskultur, die Werte, die Stärken und der gemeinsame Vorsorgegedanke boten Gewähr für ein gesundes Wachstum. Heute ist W&W einer der bedeutendsten deutschen Finanzdienstleister. In den Bereichen Absicherung, Wohneigentum, Risikoschutz und Vermögensbildung zählen wir zu den Marktführern. Als unabhängiger Finanzdienstleister und mit einer Stiftung als Mehrheitseigentümerin sind wir uns unserer gesellschaftlichen Bedeutung und der sozialen Verantwortung bewusst. Für viele hängt persönliches Glück mit finanzieller Freiheit und Sicherheit zusammen. Daher fühlen wir uns jedem einzelnen unserer Kunden verpflichtet und nehmen unsere Rolle in der Gesellschaft verantwortungsvoll wahr. Und darum geben wir bei der persönlichen Betreuung von sechs Millionen Kunden unser Bestes – Tag für Tag.



Persönlich. Direkt. Bedarfsgerecht. Unser Serviceanspruch.

Perfekter Service ist für uns die Hauptsache. In Deutschland zählen wir zu den kundenorientiertesten Dienstleistern. Eine Auszeichnung, auf die wir stolz sind. Zugleich spornt uns dieses Prädikat zu noch mehr und noch besseren Leistungen an.

Dreh- und Angelpunkt unseres Denkens ist der Kunde. Er ist der Maßstab unseres Handelns. Unser **Servicekonzept** stellt diesen Anspruch sicher und schafft die Voraussetzungen dafür, ihn in der täglichen Praxis konsequent umsetzen zu können.

Schnelle und einfache **Erreichbarkeit** gehört zu den Merkmalen eines guten Service. Darum sind wir immer in der **Nähe** des Kunden. Im Schadensfall sind wir rund um die Uhr erreichbar. Auch bei der Vorsorge-Planung sind wir immer da, wenn wir gebraucht werden. Für unsere Kunden steht einer unserer 6.000 Vorsorge-Spezialisten vor Ort bereit. Auf Wunsch beraten wir Interessenten auch gern direkt zu Hause.

Nichts ist so persönlich wie die eigene finanzielle Vorsorge. Deshalb stellen wir die Lebenssituation und die Wünsche des Kunden in den Mittelpunkt des Beratungsgesprächs. Unsere Lösungen entwickeln wir ganz nach Maß – **bedarfsorientiert** und **kompetent**.

Vorsorge ist ein komplexes Feld. Durch eine verständliche Sprache, einfache Angebote und solide Leistungen aus einer Hand sorgen wir für mehr **Klarheit** und **Orientierung**. Dabei binden wir die Möglichkeiten staatlicher Förderungen sowohl in die Produktentwicklung als auch in die Beratung ein. So entstehen bedarfsgerechte, nachhaltige Lösungen, die unsere Kunden überzeugen.

Wir handeln **schnell** und **unbürokratisch**. Um Wünsche und Bedürfnisse kümmern wir uns sofort. Natürlich freuen wir uns über Anregungen der Kunden. Wir sind für neue Ideen stets offen und setzen sie, wo immer möglich, konstruktiv um.

Wir sind ein **starker** und **zuverlässiger** Partner. In allen Lebensphasen können unsere Kunden auf unsere Unterstützung **vertrauen**. Wir halten, was wir versprechen. Darauf geben wir unser Wort.



Volles Engagement für Vorsorge. Unsere Mitarbeiter.

Für unsere tägliche Arbeit haben wir uns hohe Maßstäbe gesetzt. Denn nur durch optimale Beratung und optimalen Service sind optimale Vorsorge-Lösungen möglich. Leistung und Engagement unserer Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter im Innen- und Außendienst folgen **gemeinsamen Prinzipien**. Wir vertreten eine klare Haltung und ziehen alle an einem Strang – die Gewähr für ein positives Kundenecho.

Der wichtigste Grundsatz: Bei uns steht der **Kunde im Mittelpunkt**. Und das bedeutet: Wir betreuen keine Verträge, sondern Menschen. Ihre Bedürfnisse, Wünsche und Ziele leiten uns an. Unseren Erfolg messen wir nicht an Ziffern, sondern daran, ob wir die Erwartungen unserer Kunden erfüllen.

Mehr tun als andere und stets das **Bestmögliche** erreichen: Dieser hohe Anspruch bestimmt unsere Arbeit. Wir wollen, dass unsere Kunden rundum zufrieden sind, und setzen alles daran, dass dies auch gelingt.

Erfolg und bester Kundenservice erfordern das perfekte Zusammenspiel aller Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter. Ein harmonischer **Teamgeist** ist uns darum besonders wichtig. In der täglichen Zusammenarbeit ist dieser Teamgeist spürbar. Eine Qualität, die unsere Kunden zu schätzen wissen.

Bewährtes bewahren und offen sein für Neues: Durch diese Einstellung halten wir mit dem gesellschaftlichen Wandel Schritt. Wir arbeiten konsequent an innovativen Ideen und Produkten und realisieren sie so rasch wie

möglich. Zu diesem Prinzip gehört, **Bestehendes zu hinterfragen**, neue Konzepte zu entwickeln und diese in noch bessere Lösungen umzusetzen. Genau daran arbeiten wir – zum Wohl unserer Kunden.

Auf uns kann man sich verlassen. Denn als **zuverlässiger Partner** setzen wir alles daran, das in uns gesetzte Vertrauen einzulösen. Die besten Lösungen entstehen gemeinsam mit dem Kunden. Darum pflegen wir stets den engen und intensiven Dialog.

Im eigenen Schulungszentrum geben wir unseren Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern im Innen- und Außendienst die Chance, sich fachlich wie persönlich weiterzuentwickeln. Vorsorge ist ganz persönlich – und darum arbeiten wir mit Persönlichkeiten. Ein aktuelles und breit gefächertes Weiterbildungsangebot ist eine Investition in die Zukunft. Mit intelligenten Laufbahnkonzepten, flexiblen Arbeitszeitmodellen und einer betrieblichen Altersversorgung gewährleisten wir auch in Zukunft die Spitzenleistungen und das hohe Engagement unserer Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter.

Jahr für Jahr geben wir unser Wissen und unsere Erfahrung an die kommende Generation weiter. Als mehrfach ausgezeichnete Ausbilder bereiten wir Nachwuchskräfte sorgfältig auf ihre Aufgaben im Unternehmen vor. Die Vorsorge-Spezialisten von morgen werden durch erfahrene Ausbilderinnen und Ausbilder individuell betreut. So können sich unsere Kunden auch zukünftig auf bestmögliche Betreuung verlassen.

Finanzielle Rundum-Vorsorge aus einer Hand. Die Unternehmensstruktur im Detail.

Die Gesellschaften der W&W-Gruppe arbeiten zusammen als EIN Unternehmen. Für unsere Kunden bedeutet das: optimale Vorsorge-Lösungen aus einer Hand.

Das Geschäftsfeld „BausparBank“.

Die Wüstenrot Bausparkasse AG zählt zu den bekanntesten Marken unter den Bausparkassen und Baufinanzierern. Das große deutsche Traditionsunternehmen zählt zu den drei größten deutschen Bausparkassen und versteht sich als innovativer Vorreiter der Branche.

Die Wüstenrot Bank AG Pfandbriefbank ist eine moderne Privatkundenbank und integraler Bestandteil des Angebots der BausparBank. Seit ihrer Gründung im Jahr 1968 als Spezialinstitut für Baufinanzierungen hat sie in den vergangenen Jahrzehnten ein umfassendes Angebot entwickelt. Mit Girokonto, Spar- und Geldanlageprodukten,

Pfandbriefen und klassischen Immobiliendarlehen sorgt sie für Refinanzierungen, bietet Zahlungsverkehr sowie Vermögensbildung an und liefert bewährte Lösungen für den Wohnungsbau.

Die Wurzeln der Wüstenrot Haus- und Städtebau GmbH reichen in das Jahr 1949 zurück. Als spezialisierter Bauträger erstellt und vertreibt sie heute Eigenheime und Eigentumswohnungen für Privatpersonen. Darüber hinaus ist sie in der Immobilienverwaltung aktiv. Zu den weiteren Betätigungsfeldern gehören das Baulandmanagement sowie vielfältige Erschließungsvorhaben.

Das Geschäftsfeld „BausparBank“ wird durch die Wüstenrot Immobilien GmbH komplettiert. Die Immobilienmaklergesellschaft der W&W-Gruppe vermittelt Häuser, Wohnungen und Baulandflächen an Privat- und Geschäftsleute.



**wüstenrot
württembergische**

Der Vorsorge-Spezialist



wüstenrot



württembergische

Bausparen

Bank

Schaden-/Unfall-
versicherung

Personen-
versicherung

Wüstenrot
Bausparkasse AG

Wüstenrot Bank AG
Pfandbriefbank

Württembergische
Versicherung AG

Württembergische
Lebensversicherung AG

ARA Pensionskasse AG

Wüstenrot Haus- und Städtebau GmbH

Wüstenrot Immobilien GmbH

Karlsruher Lebens-
versicherung AG

Württembergische
Krankenversicherung AG

W&W Asset Management GmbH | W&W Informatik GmbH | W&W Service GmbH | W&W Produktion GmbH



Das Geschäftsfeld „Versicherung“.

Die Württembergische Versicherung AG ist eine der traditionsreichsten deutschen Versicherungen und gehört zu den Top Ten der Branche. Das breit gefächerte Produktspektrum umfasst Kraftfahrt-, Unfall- und Haftpflicht- sowie Rechtsschutz-, Hausrat- und Wohngebäudeversicherungen. Und damit nicht genug: Zusätzlich bieten wir unseren Kunden auch Bauleistungs-, Luftfahrt-, Ertragsausfall-, Transport- sowie technische Versicherungen an.

Auch die Württembergische Lebensversicherung AG zählt zu den Branchenführern. Neben den klassischen und fondsgebundenen Lebens- und Rentenversicherungen gehören alle wesentlichen Personenversicherungen, zum Beispiel Riester- und Basisrente sowie Berufsunfähigkeitsversicherungen, zum Angebot.

Die ARA Pensionskasse AG ist seit 2002 im Bereich der betrieblichen Altersvorsorge aktiv und hat sich in diesem Wachstumsmarkt hervorragend positioniert. Seit Oktober 2005 gehört die Karlsruher Lebensversicherung AG zur W&W-Gruppe. Sie ergänzt das Produktportfolio der Personenversicherung um eigene Produkte.

Die Württembergische Krankenversicherung AG rundet das Angebot der Württembergischen als Serviceversicherer mit privaten Krankenvollversicherungen, Zusatzversicherungen und Pflegeversicherungen ab.

Die internen Serviceunternehmen der W&W AG.

Die W&W Asset Management GmbH verantwortet, steuert und bündelt die Aktivitäten im Investment- und Wertpapierbereich.

Die W&W Informatik GmbH ist der hausinterne IT-Dienstleister. Sie entwickelt und betreibt alle IT-Anwendungen und verantwortet die Netze, dezentralen Systeme, IT-Architekturen sowie das Rechenzentrum.

Die W&W Service GmbH bündelt definierte Verwaltungsaufgaben und allgemeine Dienstleistungen innerhalb der Gruppe.

Die W&W Produktion GmbH hat im März 2011 ihre Geschäftstätigkeit aufgenommen. Sie unterstützt Wüstenrot bei der Bearbeitung des Kreditgeschäfts. Vom Produktionsstandort Berlin aus stellen die Mitarbeiter sicher, dass bei starkem Wachstum die Kunden zeitnah und serviceorientiert bedient werden können.



Die vier Bausteine moderner Vorsorge. Unser Angebot für alle Lebensbereiche.

Als „Der Vorsorge-Spezialist“ begleiten wir unsere Kunden in jeder Lebensphase. Unser Betreuungskonzept ist ebenso umfassend wie individuell.

Dank der Fusion von Wüstenrot und der Württembergischen sind wir heute ein moderner Finanzdienstleister, der gleich zwei zentrale Vorsorge-Bereiche umfasst. Wir verbinden die Kompetenz einer traditionsreichen Bausparkasse und eines Baufinanzierers mit dem Know-how einer etablierten Versicherung. Damit decken wir den gesamten Vorsorge-Bedarf unserer Kunden aus einer Hand ab.

Das Vorsorge-Konzept ruht auf vier Bausteinen: **Absicherung, Wohneigentum, Risikoschutz und Vermögensbildung.**

Der Baustein **Absicherung** umfasst alle Lösungen zum Schutz der privaten Versorgung – von der Renten- über die Pflege- und die Unfall- bis hin zur Lebensversicherung.

Die Schaffung und der Erhalt von **Wohneigentum** bilden den zweiten Vorsorge-Baustein. Vom Ansparen des Eigenkapitals bis hin zur Modernisierungsfinanzierung bieten wir maßgeschneiderte Lösungen.

Der Baustein **Risikoschutz** beinhaltet alle Produkte und Lösungen rund um Versicherungsfälle und Schadensregulierung. Ob Wohngebäude-, Hausrat-, Kfz- oder Haftpflichtversicherung: Wir schützen Vermögen und Eigentum unserer Kunden.

Der Baustein **Vermögensbildung** vervollständigt unser Vorsorge-Angebot. Sichere, moderne Produkte wie Giro- und Tagesgeldkonten, Online-Banking oder Spar- und Entnahmepläne schaffen verlässliche Möglichkeiten bei Zahlungsverkehr und Geldanlage.





Finanzielle Unabhängigkeit und Wohlbefinden heute und im Alter sichern.

Unsere Kompetenz: Absicherung.

Gesundheit, ein gesichertes Einkommen, ein erfülltes Familienleben – wer wünscht sich das nicht? Doch Wunsch und Wirklichkeit liegen oft auseinander. Schicksalsschläge und böse Überraschungen machen manche Lebensplanung zunichte. Als „**Der Vorsorge-Spezialist**“ sichern wir unsere Kunden und ihre Familien gegen mögliche Risiken ab – in jungen Jahren wie im hohen Alter.

Den Lebensstandard im Alter erhalten und Vorsorge für den Pflegefall treffen.

Wir sorgen dafür, dass unsere Kunden im Alter finanziell abgesichert sind. Ob Rentenversicherung, private Basisrente oder Riester-Rente: Unsere flexiblen, vielseitigen Produkte helfen dabei, dass der Lebensstandard im Ruhestand mindestens gleich bleibt oder sogar höher liegt. So lässt sich das Rentenalter sorgenfrei genießen. Zu diesem Vorsorge-Paket gehört auch die Pflegeversicherung, die eine optimale Versorgung und damit persönliche Lebensqualität garantiert.

Sich gegen die finanziellen Folgen von Unfällen, Krankheit und Berufsunfähigkeit schützen.

Schwere Unfälle oder Krankheiten sind schlimm. Noch schlimmer ist es, wenn daraus finanzielle Engpässe entstehen. Mithilfe intelligenter, individuell zugeschnittener Produkte stehen wir unseren Kunden in schweren Zeiten mit Zahlungen und anderen Leistungen bei.

Unser Familien-Management kümmert sich mit dem Einsatz von Haushaltshilfe, Pflegedienst und Kinderbetreuung darum, dass das Familienleben in einer schwierigen Situation nicht zusätzlich leidet. Und das ist nur eins von vielen Beispielen.

Die Familie absichern.

Beruhigend, zu wissen, dass die Liebsten stets gut versorgt sind. Wir bieten verlässliche Lebensversicherungen, die die Hinterbliebenen finanziell absichern. Doch es muss nicht gleich der Ernstfall sein. Unser Vorsorge-Konzept umfasst mehr. Die Generationenpolice zum Beispiel hilft Eltern dabei, ihren Kindern einen guten Start ins Berufsleben zu ermöglichen und ihnen dadurch eine sichere Zukunft zu bieten.

Zahlen und Fakten:

- Mit über 3,2 Millionen Verträgen vertrauen unsere Kunden darauf, dass wir ihre finanzielle Unabhängigkeit heute und im Alter sichern.
- Jahr für Jahr zahlen wir bis zu 2,5 Milliarden Euro an Lebensversicherungen aus und sorgen so dafür, dass unsere Kunden ihren Lebensstandard auch im Alter halten können.
- Durchschnittlich versichern wir an jedem Arbeitstag ca. 420 Personen. Im Jahr geben wir somit über 100.000 Kunden neu das beruhigende Gefühl, für den Ernstfall gewappnet zu sein und eine optimale Vorsorge getroffen zu haben.



In den eigenen vier Wänden leben. Unsere Kompetenz: Wohneigentum.

Immobilien sind ein wichtiger Baustein in der privaten Vorsorge. Vor allem in Zeiten turbulenter Finanzmärkte schätzen unsere Kunden das Wohneigentum als sichere, verlässliche Investition. Ob Hauskauf oder Bauvorhaben, ob Renovierung oder Umbau – als „**Der Vorsorge-Spezialist**“ bieten wir für jeden Wunsch die passende finanzielle Lösung und beraten umfassend und kompetent.

Eigenkapital ansparen.

Als rentable, sichere Geldanlage oder als Grundstein für die eigenen vier Wände – mit einem Bausparvertrag lässt sich Eigenkapital schnell und effektiv ansparen. Und wer im Alter mietfrei wohnt, hat mehr von seiner Rente. Das hat auch der Staat erkannt und fördert deshalb Bausparen und Wohneigentum als wichtige Altersvorsorge. Wir haben diese staatliche Förderung optimal in unsere Produkte integriert, damit unsere Kunden umfassend davon profitieren, flexibel bleiben und im Alter bestens vorgesorgt haben.

Wohneigentum realisieren.

Sowohl bei kurzfristigen Bauvorhaben als auch bei langfristigen Planungen kommen unsere Kunden in den Genuss attraktiver Baufinanzierungsangebote. Zudem stehen unsere Fachleute bei der wichtigen Entscheidung mit Rat und Tat zur Seite – gleichgültig, ob es sich um einen Immobilienkauf oder ein Bauvorhaben handelt.

Wohneigentum erhalten und modernisieren.

Eine neue Heizung, der Ausbau des Dachgeschosses oder dringende Reparaturen – Wohneigentum will gepflegt werden. Wer regelmäßig renoviert und modernisiert, erhält nicht nur den Wert der eigenen vier Wände, sondern genießt auch höheren Wohnkomfort. Auch wer etwas für die Umwelt und gegen zu hohen Energieverbrauch tun will, kann durch Modernisierung einen wichtigen Beitrag leisten und sogar langfristig bares Geld sparen. Wir sorgen für die solide Finanzierung, unabhängig davon, ob kurzfristig Geld benötigt wird oder ob für ein finanzielles Polster gesorgt werden soll.

Zahlen und Fakten:

- Insgesamt haben wir 3,9 Millionen Bausparverträge im Bestand.
- Pro Jahr zahlen wir durchschnittlich über 5 Milliarden Euro an Finanzmitteln für wohnwirtschaftliche Maßnahmen an unsere Kunden aus.
- Im Durchschnitt werden mit uns Tag für Tag 1.600 Bausparverträge abgeschlossen. Das sind mehr als 400.000 neue Bausparverträge im Jahr.
- Darüber hinaus schließen wir jährlich mehr als 80.000 Baufinanzierungen ab.



Vermögen und Eigentum schützen. Unsere Kompetenz: Risikoschutz.

Seit mehr als 180 Jahren sind wir auf Schaden- und Unfallversicherungen spezialisiert. Auch in diesem Segment gehören wir zu den größten deutschen Versicherern. Im Fall der Fälle stehen wir unseren Kunden schnell und unkompliziert zur Seite – durchschnittlich zahlen wir jährlich knapp 1 Milliarde Euro für Versicherungsfälle und Schadensregulierung aus. Unsere innovativen Produkte schützen bei unvorhergesehenen Risiken wie Verkehrsunfällen ebenso wie bei Hochwasser- und Sturmschäden, Einbruch, Feuer und Rechtsstreitigkeiten. Und auch dann, wenn beim Fußballspiel die Fensterscheibe des Nachbarhauses in Mitleidenschaft gezogen worden ist.

Sachvermögen absichern.

Ein eigenes Zuhause bietet Geborgenheit und Sicherheit. Damit das so bleibt, schützen wir Eigenheimbesitzer mit unserer Wohngebäudeversicherung vor finanziellen Schäden durch Feuer, Wasser und Naturkatastrophen. Auch im Hausrat stecken viele Werte. Schöne Möbel, teure Elektronik, Kunstwerke oder andere Wertsachen schützen wir mit unserer Hausratversicherung. Finanzielle Verluste durch Diebstahl oder Feuer sind damit abgesichert. Mit einer bedarfsgerechten Kfz-Versicherung sind die Autos unserer Kunden rundum geschützt. Ob als Fan kleiner oder großer Autos, als Viel- oder Wenigfahrer – so bleiben unsere Kunden garantiert mobil.

Schutz gegen die finanziellen Folgen von Haftungsschäden.

Nobody is perfect. Ob als Privatperson oder Autofahrer, als Bauherr oder als Haus- und Grundbesitzer – vor Missgeschicken, Pannen oder gar Unfällen ist niemand gefeit. Mit der Haftpflichtversicherung stehen wir für unsere Kunden gerade, wenn andere durch ihr Zutun zu Schaden kommen. Mit der Rechtsschutzversicherung helfen wir unseren Kunden bei Streitigkeiten im privaten Bereich, im Beruf oder als Verkehrsteilnehmer.

Zahlen und Fakten:

- Mit mehr als 1,2 Millionen Verträgen schützen wir unsere Kunden durch eine Hausrat- oder Wohngebäudeversicherung vor den finanziellen Folgen von Einbruch, Diebstahl und Feuer.
- Auto, Motorrad, schneller Flitzer oder liebenswerter Oldtimer – fast 3,1 Millionen Verträge sprechen für das Vertrauen in unsere Kraftfahrtversicherungen.
- Rund 1,8 Millionen Haftpflicht- und Rechtsschutzverträge sind der Grund dafür, dass sich unsere Kunden im Ernstfall keine Sorgen machen müssen.
- Mehr als 3.500 abgeschlossene Sachversicherungen pro Tag zeigen die Kompetenz von W&W in Sachen Absicherung von Vermögen und Eigentum.



Finanzielle Ziele erfüllen und Vermögen aufbauen.

Unsere Kompetenz: Vermögensbildung.

Unsere Produkte sind flexibel und sicher zugleich. Somit ermöglichen wir es unseren Kunden, ihre finanzielle Unabhängigkeit zu wahren, sich Wünsche zu erfüllen und einen hohen Grad an persönlicher Freiheit zu genießen. Wir bieten attraktive Konditionen – ob bei der verlässlichen Festgeldanlage, beim renditestarken Investmentfonds oder bei allen klassischen Serviceleistungen einer modernen Bank. Wie auch immer sich der Kunde entscheidet: Wir beraten umfassend und fundiert.

Jederzeit zahlungsfähig sein.

Maximaler Service ohne Gebühren – nach diesem Prinzip gestalten wir Kontoführung, monatliche Auszüge, Überweisungen und Daueraufträge sowie das bequeme Online-Banking. Bei unserem Girokonto fallen keine Kosten an. Für uns steht die Liquidität des Kunden im Mittelpunkt. Unser Tagesgeldkonto mit attraktiven Konditionen und unsere kostenlosen Kreditkarten sorgen dafür, dass sie stets gewährleistet ist.

Vermögen für finanzielle Ziele bilden.

Es braucht Zeit, um ein Vermögen aufzubauen. Gut, wenn es dann auch erhalten bleibt. Unsere Fachleute halten die optimalen Lösungen für langfristige finanzielle Ziele bereit. Kurz- und mittelfristige Planungen unserer Kunden unterstützen wir mit unseren gewinnbringenden Spar- und Anlageprodukten.

Vorhandenes Vermögen rentabel und sicher anlegen.

Unsere verantwortungsbewussten Fondsmanager betreuen vorhandenes Vermögen sorgfältig, sicher und ertragsorientiert. Ob Einmalanlagen, Spar- oder Entnahmepläne: Über Investmentfonds beraten wir umfassend und seriös.

Zahlen und Fakten:

- Mehr als 100.000 Investmentkunden haben uns bisher insgesamt 1,3 Milliarden Euro anvertraut.
- Durchschnittlich investiert jeder unserer Kunden 23.000 Euro in unsere attraktiven Termingeldangebote und 13.000 Euro in unsere leistungsstarken Tagesgeldkonten.
- Wir betreuen rund 260.000 Girokonten und 150.000 Spareinlagen.



Wirtschaftsfaktor in der Region – und darüber hinaus. Marktposition und ökonomisches Potenzial.

Wir stehen für Partnerschaft, Nachhaltigkeit und Stabilität.

Mit 15.000 Beschäftigten sind wir der größte unabhängige Arbeitgeber unter den Finanzdienstleistern in Baden-Württemberg. Damit ist die W&W-Gruppe eine bedeutende wirtschaftliche Größe. Unser unternehmerisches Handeln stellen wir in den Dienst der gesellschaftlichen Verantwortung. Zum einen, indem wir unsere Millionen Kunden bei rückläufigen staatlichen Leistungen optimal für die Zukunft absichern. Zum anderen, indem wir sichere Arbeitsplätze erhalten und damit die Allgemeinheit an unserem wirtschaftlichen Erfolg teilhaben lassen.

Im Jahr 2010 ermöglichten wir so zum Beispiel eine Wirtschaftskraft von 950 Millionen Euro an Löhnen und Gehältern und sorgten für 580 Millionen Euro Steuern, die der Öffentlichkeit zugutekamen. Im Jahresdurchschnitt bilden wir 460 junge Menschen zu hochqualifizierten Arbeitnehmern aus. Jedes Jahr stellen wir rund 200 neue Auszubildende und Studenten dualer Hochschulen ein. Damit wir diese gesellschaftliche Verantwortung auch in Zukunft zuverlässig wahrnehmen können, investieren wir in den nächsten Jahren 280 Millionen Euro in den Ausbau unserer Positionierung als „Der Vorsorge-Spezialist“.

Die Werte Transparenz, Nachhaltigkeit und Stabilität prägen die wirtschaftliche Tätigkeit des Unternehmens. W&W wächst gesund und kontinuierlich. Die Beteiligung an hochspekulativen Geschäften kommt für uns darum nicht infrage.

Kunst – ein Teil unserer Unternehmenskultur.

Bei unserem Engagement für die Öffentlichkeit sind uns Glaubwürdigkeit und Akzeptanz besonders wichtig. Wir sind sozial engagiert und um Dialog bemüht. Die Förderung der Kultur, der Wissenschaft und weiterer Anliegen der Gesellschaft muss mit unserer Verantwortung für Kunden und Mitarbeiter im Einklang stehen. Die Wüstenrot Stiftung, die hinter unserem Unternehmen steht, hat sich beim Denkmalschutz sowie bei Gebäude- und Stadtentwicklung entlang von Klimawandel und Demografie einen Namen gemacht.

Bleibende Werte, überzeugendes Können und positive emotionale Wirkung bilden in der Kunst wie bei der Vorsorge ein tragfähiges Fundament. In unserer kleinen Kunstsammlung passen die Bilder der expressionistischen Künstlervereinigung „Brücke“ besonders gut zu unserer Unternehmenskultur. Dem Anliegen, mit klaren Konturen neue Wege zu gehen und Brücken zu bauen, sind auch wir verpflichtet. Die Zusammenführung von Wüstenrot und Württembergische als „Der Vorsorge-Spezialist“ bringt dies zum Ausdruck.



Immer in der Nähe des Kunden. Vertriebsstruktur und Unternehmensstandorte.

In ganz Deutschland vor Ort.

Ob direkt zu Hause oder in den zahlreichen bundesweiten Servicecentern und Agenturen: Für unsere Kunden sind wir immer erreichbar. Insgesamt rund 6.000 Beraterinnen und Berater im Außendienst sind in unserem Auftrag unterwegs. Als persönliche Ansprechpartner entwickeln sie die jeweils optimale Vorsorge-Lösung – passend, kompetent und zuverlässig. Zusätzlich bieten Kooperationspartner wie andere Banken und Versicherungen, Makler und freie Vermittler unsere Produkte an. Auch das Internet führt direkt zu uns. Informationen abrufen, Serviceleistungen nutzen und einfache Produkte abschließen – auch online geht es schnell und problemlos.

Im Herzen Europas zu Hause.

Mit den Standorten Stuttgart und Ludwigsburg sind wir mitten in einem der dynamischsten und erfolgreichsten Wirtschaftsstandorte Europas zu Hause. Unternehmen aller Größenordnungen haben hier ihren Sitz. Weltkonzerne und Kleinbetriebe, Industrie und Handwerksunternehmen, Dienstleister und Zulieferer, Old und New Economy sind gleichermaßen vertreten. In diesem Umfeld füllen wir unsere Rolle als Wirtschaftsfaktor und attraktiver Arbeitgeber verantwortungsvoll aus.



Wüstenrot & Württembergische AG
Gutenbergstraße 30
70176 Stuttgart
ww-ag.com